

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
HALAMAN PERNYATAAN	iii
UCAPAN TERIMA KASIH	iv
ABSTRAK	vi
ABSTRACT	vii
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR	xi
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	1
1.2 Latar Belakang	2
1.3 Perumusan Masalah	5
1.4 Pertanyaan Penelitian	6
1.5 Tujuan Penelitian	6
1.6 Manfaat Penelitian	6
1.6.1 Bidang Akademis	6
1.6.2 Bidang Praktis	7
1.7 Ruang Lingkup Penelitian	7
1.8 Sistematika Penulisan	8
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	9
2.1 Landasan Teori	9
2.1.1 Manajemen Strategis	9
2.1.2 The Business Model Canvas	9
2.1.3 Analisis SWOT	16
2.2 Penelitian Terdahulu	18

2.3	Kerangka Pikir Penelitian	19
BAB III METODE PENELITIAN		21
3.1	Karakteristik Penelitian	21
3.2	Variabel Penelitian	21
3.3	Tahapan Penelitian	24
3.4	Situasi Sosial dan Sampel	25
3.4.1	Situasi Sosial	25
3.4.2	Sampel	26
3.5	Pengumpulan Data	26
3.6	Uji Keabsahan	28
3.7	Teknik Analisis Data	30
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN		33
4.1	Karakteristik Responden	33
4.2	Hasil Penelitian	34
4.3	Pembahasan Hasil Penelitian	36
4.3.1	Customer Segments	36
4.3.2	Value Propositions	37
4.3.3	Channels	40
4.3.4	Customer Relationships	41
4.3.5	Revenue Streams	42
4.3.6	Key Resources	43
4.3.7	Key Activities	44
4.3.8	Key Partners	45
4.3.9	Cost Structure	46
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN		49
5.1	Kesimpulan	49
5.2	Saran	50
DAFTAR PUSTAKA		53
LAMPIRAN-LAMPIRAN		55