

DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN	ii
ABSTRAK.....	iv
<i>ABSTRACT</i>	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR GAMBAR.....	x
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
DAFTAR SINGKATAN	xiv
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Perumusan Masalah.....	2
1.3 Tujuan Penelitian.....	3
1.4 Manfaat Penelitian.....	3
1.5 Ruang Lingkup	3
BAB 2 LANDASAN TEORI	5
2.1 Kajian Pustaka	5
2.1.1 Teknologi Informasi.....	5
2.1.2 <i>Marketplace B2B</i>	5
2.1.3 Tata Kelola Teknologi Informasi	6
2.1.4 Kerangka Kerja Tata Kelola dan Manajemen Teknologi Informasi.....	8
2.1.5 COBIT 5.....	11
2.1.6 Domain <i>Evaluate, Direct and Monitor</i> (EDM) dan <i>Monitoring, Evaluate and Assess</i> (MEA).....	20
2.2 Alasan Pemilihan Metode.....	23
2.3 Posisi Penelitian	24
BAB 3 METODOLOGI PENELITIAN	30
3.1 Model Konseptual.....	30

3.2 Sistematikan Penelitian.....	31
3.2.1 Tahap Inisiasi	32
3.2.2 Tahap Pengumpulan Data	33
3.2.3 Tahap Analisis.....	33
3.2.4 Tahap Perancangan	33
3.2.5 Tahap Kesimpulan dan Saran.....	34
BAB 4 PENGUMPULAN, PENGOLAHAN, DAN ANALISA DATA	35
4.1 Pengumpulan Data	35
4.1.1 Kebutuhan Data.....	35
4.1.2 Teknik Pengumpulan Data.....	37
4.2 Pengolahan Data.....	38
4.2.1 Deskripsi Objek Penilitian	38
4.3 Analisis Data	41
4.3.1 <i>Strategic Alignment</i>	41
4.3.2 <i>Job Description CV</i> Kabita Informatika	41
4.3.3 Pemilihan Proses Domain	41
4.3.4 <i>Risk Assessment</i>	56
4.3.5 Alasan Pemilihan Proses	72
4.3.6 <i>Assessment Seven Enabler</i>	73
4.3.7 <i>Gap Analysis</i>	111
BAB 5 PERANCANGAN SEVEN ENABLER.....	141
5.1 Perancangan.....	141
5.1.1 Perancangan <i>People</i>	141
5.1.2 Perancangan <i>Process</i>	148
5.1.3 Perancangan <i>Technology</i>	164
BAB 6 PENUTUP	170
6.1 Kesimpulan.....	170
6.2 Saran	171
DAFTAR PUSTAKA	172
LAMPIRAN	174