

DAFTAR ISI

HALAMAN PERNYATAAN	4
HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN AKADEMIS	5
ABSTRAK	6
ABSTRACT	7
KATA PENGANTAR	viii
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR TABEL.....	xiv
BAB I	15
PENDAHULUAN	15
1.1 Latar Belakang	15
1.2 Rumusan Masalah	22
1.3 Pertanyaan Penelitian	24
1.4 Tujuan Penelitian.....	24
1.5 Manfaat Penelitian.....	24
1.6 Ruang Lingkup Penelitian	24
1.7 Sistematika Penulisan Tugas Akhir.....	25
BAB II.....	27
TINJAUAN PUSTAKA DAN LINGKUP PENELITIAN.....	27
2.1 Tinjauan Pustaka	27
2.1.1 Perilaku Konsumen	27
2.1.2 Proses Keputusan Pembelian	27
2.1.3 Evaluasi Alternatif	29
2.1.4 Preferensi.....	29
2.1.5 <i>Customer Value</i>	32
2.1.6 <i>Customer Value Index</i>	33
2.1.7 <i>Value Driver</i>	33
2.1.8 Harga	34
2.1.9 Kualifikasi Keahlian.....	34
2.1.10 Tingkat Privasi	35
2.1.11 Fasilitas	36

2.1.12	Brand Produk	36
2.2	Penelitian Terdahulu.....	36
2.3	Kerangka pemikiran	42
BAB III		45
METODE PENELITIAN.....		45
3.1	Karakteristik Penelitian	45
3.2	Alat Pengumpulan Data.....	46
3.3	Tahapan Pelaksanaan Penelitian	48
3.4	Populasi dan Sampel	50
3.5	Pengumpulan Data dan Sumber Data.....	52
3.6	Teknik Analisa dan Pengujian Data	54
BAB VI		63
HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN		63
4.1	Analisis Responden Terhadap Variabel Penelitian	63
4.1.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Pengalaman.....	63
4.1.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	64
4.1.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	65
4.1.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan	66
4.1.5	Karakteristik Responden Berdasarkan Rata-Rata Pendapatan Atau Uang Saku Dalam Sebulan.....	68
4.1.6	Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	70
4.1.7	Karakteristik Responden Berdasarkan Frekuensi Kunjungan Ke Klinik Kecantikan Dalam Setahun.....	72
4.1.8	Karakteristik Responden Berdasarkan Rata-Rata Dana Yang Dikeluarkan Dalam Sekali Kunjungan.....	73
4.1.9	Karakteristik Responden Berdasarkan Ketertarikan Untuk Melakukan Perawatan Ke Klinik Kecantikan	74
4.2	Hasil Penelitian.....	74
4.2.1	Hasil Nilai <i>Importance</i> (Kepentingan).....	75
4.2.2	Hasil Nilai <i>Utility</i> (Kegunaan)	77
4.2.3	Uji Signifikansi dan <i>Predictive Accuracy</i>	78
4.3	Analisis <i>Customer Value Index</i>	80
4.3.1	<i>Value Driver</i>	83
4.4	Pembahasan	83
BAB V		87

KESIMPULAN DAN SARAN	87
5.1 Kesimpulan.....	87
5.2 Saran	88
5.2.1 Aspek Praktis	88
5.2.2 Aspek Teoritis	89
Daftar Pustaka	90
LAMPIRAN I	97
LAMPIRAN II	102
LAMPIRAN III.....	103
LAMPIRAN IV.....	110
LAMPIRAN V.....	114