

## Daftar Isi

<b>HALAMAN PERSETUJUAN .....</b>	i
<b>HALAMAN PERNYATAAN .....</b>	ii
<b>ABSTRAK.....</b>	iii
<b>ABSTRACT.....</b>	iv
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	v
<b>Daftar Isi.....</b>	vii
<b>Daftar gambar.....</b>	xi
<b>Daftar Tabel .....</b>	xii
<b>Daftar Lampiran.....</b>	xvii
<b>BAB 1 PENDAHULUAN .....</b>	1
<b>1.1    Objek Penelitian.....</b>	1
<b>1.2    Latar Belakang.....</b>	3
<b>1.3 Identifikasi masalah.....</b>	8
<b>1.4    Tujuan Penelitian.....</b>	8
<b>1.5    Kegunaan Penelitian.....</b>	8
<b>1.5.1    Kegunaan Teoritis.....</b>	8
<b>1.5.2    Kegunaan Praktis .....</b>	8
<b>1.6 Waktu dan Tempat Penelitian.....</b>	10
<b>BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	11
<b>2.1 Rangkuman Teori Penelitian.....</b>	11
<b>2.1.1 Komunikasi Pemasaran .....</b>	11
<b>2.1.2 Iklan .....</b>	12
<b>2.1.3 Perilaku Konsumen .....</b>	16
<b>2.1.4 Sikap.....</b>	16
<b>2.2 Penelitian Terdahulu .....</b>	18
<b>2.3 Kerangka Pemikiran .....</b>	31
<b>2.4 Hipotesis Penelitian.....</b>	32
<b>2.5 Ruang Lingkup Penelitian .....</b>	33
<b>BAB 3 METODOLOGI PENELITIAN.....</b>	34
<b>3.1 Jenis Penelitian.....</b>	34
<b>3.2 Operasionalisasi Variabel dan Skala Pengukuran .....</b>	35
<b>3.3 Populasi dan Sampel.....</b>	38

<b>3.3.1 Populasi.....</b>	38
<b>3.3.2 Sampel.....</b>	38
<b>3.4 Teknik Pengumpulan Data .....</b>	39
<b>3.5 Uji Validasi dan Reliabilitas .....</b>	40
<b>3.5.1 Uji Validasi .....</b>	40
<b>3.5.2 Uji Reliabilitas.....</b>	42
<b>3.6 Teknik Analisis Data .....</b>	44
<b>3.6.1 Analisis Deskriptif.....</b>	44
<b>3.6.2 Uji MSI.....</b>	45
<b>3.6.3 Uji Asumsi Klasik .....</b>	46
<b>3.6.3.1 Uji Normalitas.....</b>	46
<b>3.6.3.2 Uji Multikolinearitas .....</b>	47
<b>3.6.3.3 Uji Heteroskedastisitas .....</b>	47
<b>3.6.4 Uji Regresi Berganda.....</b>	47
<b>3.6.5 Uji Hipotesis .....</b>	48
<b>3.6.5.1 Uji T .....</b>	48
<b>3.6.5.2 Uji (f) .....</b>	48
<b>3.6.6 Analisis korelasi Berganda.....</b>	49
<b>3.6.7 Koefisien Determinasi (R<sup>2</sup>) .....</b>	49
<b>3.6.8 Pearson Chi-Square .....</b>	49
<b>Bab 4 Hasil penelitian.....</b>	51
<b>4.1 Pengumpulan data .....</b>	51
<b>4.2 Karakteristik Responden .....</b>	51
<b>4.2.1 Jenis kelamin .....</b>	51
<b>4.2.2 Umur .....</b>	51
<b>4.2.3 Frekuensi menggunakan youtube .....</b>	52
<b>4.2.4 Durasi menggunakan youtube .....</b>	52
<b>4.2.5 Durasi keinginan melihat iklan.....</b>	53
<b>4.3 Hasil Penelitian .....</b>	54
<b>4.3.1 Hasil Analisis deskriptif Varibel (x) Entertainment, Credibility, Informative, Irritation.....</b>	54
<b>4.3.1.1 Variabel Entertainment.....</b>	54
<b>4.3.1.2 Variabel Credibility .....</b>	60
<b>4.3.1.3 Variabel Informatif .....</b>	65

<b>4.3.1.4 Variabel Irritation .....</b>	72
<b>4.3.2 Hasil Analisis deskriptif Varibel (y) Sikap Konsumen.....</b>	78
<b>4.3.3 Hasil Uji Normalitas .....</b>	83
<b>4.3.4 Hasil Uji Multikolinearitas.....</b>	83
<b>4.3.5 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....</b>	84
<b>4.3.6 Hasil Uji Regresi Berganda.....</b>	85
<b>4.3.7 Hasil Uji Hipotesis .....</b>	85
<b>4.3.7.1 Hasil Uji T.....</b>	85
<b>4.3.7.2 Hasil Uji F .....</b>	86
<b>4.3.8 Hasil Analisis korelasi Berganda.....</b>	86
<b>4.3. 9 Hasil Uji Koefisien determinasi .....</b>	86
<b>4.3.10 Hasil Uji Pearson Chi-Square.....</b>	87
<b>4.3. 10.1 Entertainment .....</b>	87
<b>4.3. 10.2 Credibility .....</b>	90
<b>4.3. 10.3 Informative .....</b>	92
<b>4.3. 10.4 Irritation .....</b>	95
<b>4.3. 10.5 Sikap Konsumen .....</b>	98
<b>4.4 Pembahasan Hasil Penelitian.....</b>	100
<b>4.4.1 Entertainment .....</b>	100
<b>4.4.1.1 Indikator Iklan Menghibur.....</b>	101
<b>4.4.1.2 Indikator iklan dapat menarik perhatian Konsumen .....</b>	101
<b>4.4.1.3 Indikator Iklan dapat dinikmati.....</b>	102
<b>4.4.2 Credibility .....</b>	103
<b>4.4.2.1 Iklan dapat menyampaikan informasi yang masuk akal .....</b>	104
<b>4.4.2.2 iklan menunjukan informasi yang sebenarnya tanpa di buat-buat .</b>	104
<b>4.4.3 Informatif .....</b>	105
<b>4.4.3.1 Iklan memberikan informasi mengenai produk saat Konsumen membutuhkannya .....</b>	106
<b>4.4.3.2 Iklan memberikan informasi yang relevan mengenai produk .....</b>	107
<b>4.4.3.3 Iklan memberikan informasi pada momen yang tepat .....</b>	107
<b>4.4.4 Irritation .....</b>	108
<b>4.4.4.1 Iklan mengganggu.....</b>	108
<b>4.4.4.2 Iklan menghina kemampuan pikiran yang menonton .....</b>	109
<b>4.4.4.3 Iklan terlalu sering muncul.....</b>	109

<b>4.4.5 Sikap Konsumen .....</b>	109
<b>4.4.5.1 Timbul Keinginan untuk membeli produk yang di tampilkan.....</b>	109
<b>4.4.5.2 Keinginan untuk menskip video iklan .....</b>	110
<b>4.4.6 perbedaan sikap dan penilaian perempuan dan laki dalam melihat iklan .....</b>	111
<b>Bab 5 Kesimpulan dan Saran .....</b>	115
<b>5.1 Kesimpulan.....</b>	115
<b>5.2 Saran .....</b>	115
<b>5.2.1 Saran Praktisi.....</b>	116
<b>5.2.2 Saran Peneliti .....</b>	116
<b>Daftar pustaka.....</b>	117
<b>Lampiran .....</b>	122