ANALISIS STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN TERPADU *UNIT CUSTOMER CARE* TELKOM WITEL RIAU DARATAN DALAM MENJAGA LOYALITAS PELANGGAN PRIORITAS *HIGH VALUE CUSTOMER* (HVC) DI MASA PANDEMI COVID-19

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Komunikasi Program Studi Ilmu Komunikasi

> Disusun Oleh: Hanifah Akvyola Rahman 1502184230



FAKULTAS KOMUNIKASI DAN BISNIS UNIVERSITAS TELKOM BANDUNG 2022