**ABSTRAK** 

Melihat fenomena yang terjadi dimana permintaan masyarakat akan

layanan berbasis teknologi FTTH dan Triple Play semakin meningkat namun

tidak disertai dengan peningkatan kualitas produk dan pelayanan yang diberikan

serta penetapan harga Indihome yang tidak kompetitif, tidak menutup

kemungkinan bahwa Indihome akan kalah bersaing dengan perusahaan

kompetitor maupun dengan perusahaan-perusahaan pendatang abru yang muncul

dan siap bersaing seiring dengan meningkatnya permintaan pasar, peneliti tertarik

untuk melakukan penelitian dengan judul "Analisis Kualitas Layanan Terhadap

Kepuasan Pelanggan Indihome (Studi Kasus PT. Telkom Indonesia Witel

Bandung Tahun 2022).

Dalam penelitian ini peneliti menggunakan metode penelitian kuantitatif,

dengan menggunakan teknik pengumpulan data dengan kuesioner dan studi

pustaka. Pengumpulan data dilakukan dengan memberikan kepada 96,04%

responden yaitu pelanggan yang menggunakan layanan Indihome. Teknik analisis

data yang digunakan adalah uji validitas, uji reliabilitas, analisis data deskriptif,

uji asumsi klasik dan uji hipotesis dengan bantuan Software IBM SPSS 28.

Hasil dari penelitian ini adalah (1) perlunya perbaikan indikator tangible

dan peningkatan indikator responsiveness; (2) pada tingkat kenyataan/kinerja

indikator reliability perlu diperbaiki lagi sedangkan indikator tertinggi yaitu

responsiveness perlu ditingkatkan lagi; (3) dapat disimpulkan bahwa H0 ditolak

dan H1 diterima. Dan berdasarkan hasil koefisien determinasi diketahui bahwa

pengaruh kualitas layanan terhadap kepuasan pelanggan adalah sebesar 54,6% dan

sisanya sebesar 45,4% diperanguhi oleh variabel lainnya yang tidak diteliti dalam

penelitian ini.

Kata Kunci: Kualitas Pelayanan, Kepuasan Pelanggan, Indihome

iν