

DAFTAR ISI

ABSTRAK	ii
<i>ABSTRACT</i>	iii
LEMBAR PENGESAHAN	iv
LEMBAR PERNYATAAN ORISINALITAS	v
KATA PENGANTAR	vi
Daftar Isi.....	vii
Daftar Gambar.....	x
Daftar Tabel	xi
Daftar Lampiran	xii
Daftar Istilah.....	xiv
Bab I Pendahuluan	1
I.1 Latar Belakang	1
I.2 Perumusan Masalah.....	3
I.3 Tujuan Penelitian.....	4
I.4 Batasan Penelitian	4
I.5 Manfaat Penelitian.....	4
I.6 Sistematika Penelitian	5
Bab II Tinjauan Pustaka	6
II.1 Segmentasi Pelanggan	6
II.2 <i>Customer Relationship Management</i>	7
II.3 Model RFM	9
II.4 Data Mining.....	10
II.5 <i>Clustering</i>	11
II.6 Algoritma K-Means.....	11

II.7	Metode Elbow	12
II.8	<i>Silhouette</i>	13
II.9	Penelitian Terdahulu.....	14
Bab III	Metodologi Penelitian.....	15
III.1	Konseptual Model	15
III.2	Sistematika Penelitian	15
III.2.1	Tahapan Awal	16
III.2.2	Pengolahan Data.....	16
III.2.3	Tahapan Akhir.....	17
III.3	Alasan Pemilihan Metode.....	17
Bab IV	ANALISA KEBUTUHAN DAN PERANCANGAN	18
IV.1	Persiapan Data.....	18
IV.1.1	Pengumpulan Data	18
IV.1.2	Seleksi Atribut.....	19
IV.1.3	Pivoting	20
IV.2	<i>Pre-Processing Data</i>	21
IV.2.1	RFM Model.....	21
IV.2.2	Pembersihan Data.....	23
IV.2.3	Transformasi Data.....	23
Bab V	IMPLEMENTASI DAN PENGUJIAN.....	26
V.1	Penentuan Nilai K Optimal	26
V.1.1	Penentuan <i>Cluster</i> dengan Metode Elbow	26
V.2	Implementasi Algoritma K-Means	30
V.2.1	Implementasi Menggunakan Rumus Manual.....	30
V.2.2	Implementasi Menggunakan pemrograman.....	33
V.3	Evaluasi Data.....	34

V.3.1	Evaluasi Data Menggunakan Rumus Manual	34
V.3.2	Evaluasi Data Menggunakan Rumus Pemrograman.....	36
V.4	Hasil dan Analisis.....	37
V.4.1	Analisis Hasil Segmentasi.....	37
V.4.2	Analisis Karakteristik Pelanggan	40
Bab VI	KESIMPULAN DAN SARAN	45
VI.1	Kesimpulan.....	45
VI.2	Saran	46
Bab VII	Daftar Pustaka.....	47
Lampiran	49