

DAFTAR ISI

ABSTRAK	ii
ABSTRACT	iii
LEMBAR PENGESAHAN	iv
HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR ISTILAH	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xviii
BAB I Pendahuluan	1
I.1 Latar Belakang.....	1
I.2 Pembangkitan Alternatif Solusi.....	8
I.3 Rumusan Masalah	11
I.4 Tujuan Tugas Akhir.....	11
I.5 Manfaat Tugas Akhir.....	11
I.6 Sistematika Penulisan.....	12
BAB II LANDASAN TEORI	14
II.1 Literatur / teori / konsep umum / model/ kerangka standar.....	14
II.1.1 Pemasaran	14
II.1.2 Manajemen Pemasaran.....	14
II.1.3 Komunikasi Pemasaran.....	14
II.1.4 Komunikasi Pemasaran Terpadu.....	17
II.1.5 <i>Key Performance Indicator</i>	18

II.1.6	<i>Operasional Research</i>	18
II.1.7	Media Sosial.....	19
II.1.8	Media Sosial Instagram.....	20
II.1.9	<i>Benchmarking</i>	22
II.1.10	Tahapan <i>Benchmarking</i>	23
II.1.11	<i>Analitycal Hierarchy Process</i>	24
II.2	Pemilihan Teori/ Model/ Kerangka Standar Perancangan	28
II.2.1	Tugas Akhir Sebelumnya.....	28
II.2.2	Metode Pembandingan.....	30
II.2.3	Submetode Pembandingan.....	31
BAB III METODOLOGI PERANCANGAN		33
III.1	Sistematika Perancangan	33
III.1.1	Deskripsi Mekanisme Pengumpulan Data	35
III.1.2	Tahapan Perancangan.....	37
III.1.3	Deskripsi Mekanisme Verifikasi.....	41
III.1.4	Deskripsi Mekanisme Validasi Hasil Rancangan	41
III.2	Batasan dan Asumsi Tugas Akhir	41
BAB IV PERANCANGAN SISTEM TERINTEGRASI		43
IV.1	Deskripsi Data	43
IV.1.1	Identifikasi Profil By Lashes	43
IV.1.2	Identifikasi Profil dan Program Komunikasi Pemasaran Alternatif Partner Benchmark	45
IV.2	Spesifikasi Rancangan dan Standar Perancangan	51
IV.3	Proses Perancangan	54
IV.3.1	Perancangan Struktur Hierarki Analytical Hierarchy Process (AHP)	54

IV.3.2 Kuesioner Ketertarikan Program Komunikasi Pemasaran	56
IV.3.3 Kuesioner Perbandingan Program Komunikasi Pemasaran Alternatif Partner Benchmark	57
IV.3.4 Pretesting Kuesioner Analytical Hierarchy Process (AHP)	58
IV.3.5 Penentuan Kriteria Responden	58
IV.3.6 Penentuan Teknik Sampling dan Ukuran Sampel	59
IV.3.7 Penyebaran Kuesioner Analytical Hierarchy Process (AHP).....	59
IV.3.8 Pengumpulan Data Kuesioner Analytical Hierarchy Process (AHP)	59
IV.3.9 Pengolahan Data Kuesioner Menggunakan Analytical Hierarchy Process (AHP).....	60
IV.3.10 Uji Konsistensi	63
IV.3.11 Penentuan Partner Benchmark Terpilih.....	64
IV.3.12 Identifikasi dan Penentuan KPI (Key Performance Indicator)	66
IV.3.13 Identifikasi GAP	69
IV.3.14 Penentuan Future Performance.....	74
IV.3.15 Analisis GAP	77
IV.4 Hasil Rancangan.....	83
IV.5 Verifikasi Hasil Rancangan.....	91
BAB V VALIDASI DAN EVALUASI HASIL RANCANGAN	95
V.1 Validasi Hasil Rancangan.....	95
V.2 Evaluasi Hasil Rancangan	107
V.3 Analisis dan Rencana Implementasi Hasil Rancangan	111
V.3.1 Analisis dan Rencana Implementasi Hasil Rancangan pada Advertising.....	111
V.3.2 Analisis dan Rencana Implementasi Hasil Rancangan pada Direct and Database Marketing	112

V.3.3 Analisis dan Rencana Implementasi Hasil Rancangan pada Sales Promotion.....	113
V.3.4 Analisis dan Rencana Implementasi Hasil Rancangan pada Event and Experience	114
V.3.5 Analisis dan Rencana Implementasi Hasil Rancangan pada Online and Social Media Marketing.....	115
V.3.6 Analisis dan Rencana Implementasi Hasil Rancangan pada Mobile Marketing.....	116
V.3.7 Analisis dan Rencana Implementasi Hasil Rancangan pada Public Relation and Publicity.....	117
V.3.8 Analisis dan Rencana Implementasi Hasil Rancangan pada Personal Selling	117
BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN.....	119
VI.1 Kesimpulan.....	119
VI.2 Saran.....	120
VI.2.1 Saran Untuk Perusahaan.....	120
VI.2.2 Saran Untuk Penelitian Tugas Akhir Selanjutnya	120
DAFTAR PUSTAKA	121