

DAFTAR TABEL

TABEL II. 1 PERBANDINGAN METODE	26
TABEL III. 1 PENGUMPULAN DATA	31
TABEL III. 2 KOMPONEN SISTEM TERINTEGRASI	34
TABEL IV. 1 DATA MODEL BISNIS EKSISTING RM MAH BARRAH	37
TABEL IV. 2 DATA CUSTOMER PROFILE RM MAH BARRAH	43
TABEL IV. 3 CUSTOMER JOBS	46
TABEL IV. 4 CUSTOMER PAINS	47
TABEL IV. 5 CUSTOMER GAINS.....	47
TABEL IV. 6 COMPETITOR.....	51
TABEL IV. 7COMPETITOR (LANJUTAN)	52
TABEL IV. 8 STANDAR PERANCANGAN	57
TABEL IV. 9 ANALISIS SWOT PADA BLOK VALUE PROPOSITION	62
TABEL IV. 10 ANALISIS SWOT PADA BLOK COST AND REVENUE	63
TABEL IV. 11 ANALISIS SWOT PADA BLOK INFRASTRUCTURE	64
TABEL IV. 12 ANALISIS SWOT PADA BLOK CUSTOMER INTERFACE.....	64
TABEL IV. 13 SKALA SKOR SWOT	66
TABEL IV. 14 PERHITUNGAN BOBOT DAN SCORE PADA VALUE PROPOSITION	66
TABEL IV. 15 PERHITUNGAN BOBOT DAN SCORE COST AND REVENUE STREAM	69
TABEL IV. 16 PERHITUNGAN BOBOT DAN SCORE INFRASTRUCTURE	71
TABEL IV. 17 PERHITUNGAN BOBOT DAN SCORE CUSTOMER INTERFACE..	73
TABEL IV. 18 ANALISIS MATRIKS TOWS DAN USULAN PADA VALUE PROPOSITION	75
TABEL IV. 19 PERUMUSAN STRATEGI USULAN PADA VALUE PROPOSITION	76
TABEL IV. 20 MATRIKS TOWS DAN USULAN PADA COST AND REVENUE STREAM	76
TABEL IV. 21 PERUMUSAN STRATEGI USULAN COST AND REVENUE STREAM (LANJUTAN).....	77
TABEL IV. 22 MATRIKS TOWS DAN USULAN PADA INFRASTRUCTURE	78
TABEL IV. 23 PERUMUSAN STRATEGI USULAN PADA INFRASTRUCTURE ...	79

TABEL IV. 24 MATRIKS TOWS DAN USULAN PADA CUSTOMER INTERFACE	79
TABEL IV. 25 PERUMUSAN STRATEGI USULAN PADA CUSTOMER INTERFACE	80
TABEL IV. 26 PRODUCT AND SERVICES PADA RM MAH BARRAH	81
TABEL IV. 27 PAIN RELIEVERS.....	82
TABEL IV. 28 GAIN CREATORS.....	82
TABEL IV. 29 HASIL RANCANGAN STRATEGI USULAN	86
TABEL V. 1 HASIL UMPAN BALIK	95