

DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN	iii
PERNYATAAN ORISINALITAS	iii
KATA PENGANTAR	v
ABSTRAK	vii
<i>ABSTRACT</i>	ix
DAFTAR ISI	x
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR TABEL	xv
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	3
1.3 Tujuan	3
1.4 Manfaat	4
1.5 Batasan Masalah	4
1.6 Metodologi Penelitian	4
1.6.1 Analisis sosial	4
1.6.2 Wawancara	5
1.6.3 Studi Literatur	5
1.6.4 Pengumpulan data	5
1.6.5 Analisis perancangan sistem	5
1.6.6 <i>Preprocessing</i>	5
1.6.7 Implementasi	5
1.6.8 Pengujian	5
BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA	6
2.1 Penelitian Terdahulu	6
2.2 Landasan Teori	9
2.2.1 <i>Customer relationship management (CRM)</i>	9
2.2.2 <i>Electronic Customer relationship management (E-CRM)</i>	9
2.2.3 Segmentasi Pelanggan	10
2.2.4 <i>Clustering</i>	10
2.2.5 <i>Algoritma K-Means</i>	10
2.2.6 <i>Metode Elbow</i>	11

2.2.7	Model <i>Recency Frequency Monetary</i> (RFM)	12
2.2.8	<i>Davies Bouldin</i>	12
2.2.9	<i>Unified Modelling Language</i> (UML)	14
2.2.10	<i>Hypertext Preprocessor</i> (PHP)	16
2.2.11	RapidMiner Studio	16
2.2.12	Google Studio.....	16
BAB 3	METODOLOGI	17
3.1	Analisis Sosial	18
3.2	Wawancara	19
3.3	Studi Literatur.....	19
3.4	Pengumpulan Data.....	19
3.5	Analisis Perancangan Sistem.....	20
3.6	<i>Preprocessing</i>	21
3.7	Implementasi Sistem	22
3.7.1	Implementasi <i>Analytic</i>	22
3.7.2	Implementasi Operasional.....	22
3.8	Pengujian	22
3.8.1	Pengujian <i>Cluster</i>	22
3.8.2	Pengujian Sistem.....	22
BAB 4	ANALISIS PERANCANGAN SISTEM	23
4.1	<i>Software Development Lifecycle</i>	23
4.2	Diagram	23
4.2.1	Use case Diagram.....	23
4.2.2	Activity Diagram.....	24
4.2.3	Sequence Diagram.....	26
4.2.4	<i>Class Diagram</i>	29
4.3	Mockup Aplikasi	29
4.3.1	HalamanDashboard Pelanggan	29
4.3.2	Halaman FAQ	30
4.3.3	Halaman CRM untuk <i>Admin</i>	30
4.3.4	Halaman CRM untuk <i>Owner</i>	31
4.3.5	Halaman menu produk	31
4.3.6	Halaman menu transaksi	32
4.3.7	Halaman Menu Data Karyawan	32

4.3.8	Halaman Menu Data Pelanggan.....	33
BAB 5	HASIL DAN PEMBAHASAN	34
5.1	Analisis Sosial	34
5.2	Pengumpulan Data.....	34
5.3	Preprocessing Data	36
5.3.1	Data Reduction.....	36
5.3.2	Data Cleaning.....	37
5.4	Implementasi Sistem	37
5.4.1	Implementasi CRM <i>Analytic</i>	37
5.4.2	Implementasi CRM Operasional.....	45
5.5	Analisis Hasil <i>Cluster</i>	51
5.6	Hasil Pemetaan dan Strategi.....	54
BAB 6	KESIMPULAN DAN SARAN	56
6.1	Kesimpulan.....	56
6.2	Saran	57
	DAFTAR PUSTAKA	58
	LAMPIRAN 1 SKPL.....	61
	LAMPIRAN 2 SOURCE CODE.....	66
	LAMPIRAN 3 HASIL <i>CLUSTER</i>	81
	LAMPIRAN 4 DOKUMENTASI	86
	BIODATA PENULIS	87

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Total penjualan bulan September, Oktober, dan November	2
Gambar 2. 1 Simbol <i>Use Case Diagram</i>	14
Gambar 2. 2 Simbol <i>Class Diagram</i>	15
Gambar 2. 3 Simbol <i>Sequence Diagram</i>	15
Gambar 2. 4 Simbol <i>Activity Diagram</i>	16
Gambar 3. 1 <i>Flowchart</i> penelitian bagian 1.....	17
Gambar 3. 2 <i>Flowchart</i> penelitian bagian 2.....	18
Gambar 3. 3 Data <i>invoice</i> transaksi dan nomor pelanggan	20
Gambar 3. 4 Metode <i>Waterfall</i>	21
Gambar 4. 1 <i>Use Case Diagram</i>	24
Gambar 4. 2 <i>Activity Diagram owner</i>	25
Gambar 4. 3 <i>Activity Diagram admin</i>	26
Gambar 4. 4 <i>Sequence Diagram</i> data pelanggan	27
Gambar 4. 5 <i>Sequence Diagram</i> data transaksi	28
Gambar 4. 6 <i>Class Diagram</i>	29
Gambar 4. 7 <i>Mockup</i> halaman produk	32
Gambar 4. 8 <i>Mockup</i> halaman menu transaksi.....	32
Gambar 4. 9 <i>Mockup</i> halaman menu data karyawan.....	33
Gambar 4. 10 <i>Mockup</i> halaman menu data pelanggan.....	33
Gambar 5. 1 Hasil analisis peta perusahaan disekitar toko.....	34
Gambar 5. 2 Hasil implementasi metode Elbow	40
Gambar 5. 3 Input data RapidMiner.....	41
Gambar 5. 4 Proses pengklasteran di RapidMiner	42
Gambar 5. 5 Proses pengujian <i>performance cluster</i>	42
Gambar 5. 6 <i>Cluster</i> model dari data yang diolah.....	43
Gambar 5. 7 Hasil label <i>cluster</i> proses <i>cluster</i>	43
Gambar 5. 8 Hasil <i>exampleSet cluster</i>	44
Gambar 5. 9 Hasil Davies Bouldin Index.....	44
Gambar 5.10 Tampilan halaman login	45
Gambar 5. 11 Tampilan halaman data produk	46
Gambar 5.12 Tampilan halaman data transaksi	46

Gambar 5. 13 Tampilan halaman data pelanggan	47
Gambar 5. 14 Tampilan halaman data karyawan	47
Gambar 5. 15 Tampilan halaman laporan	48
Gambar 5. 16 Tampilan Halaman FAQ	48
Gambar 5. 17 Grafik tiap cluster	52
Gambar 5. 18 Tampilan visualisasi hasil cluster	54

DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1 Penelitian terdahulu.....	6
Tabel 3. 1 List responden	19
Tabel 5. 1 Atribut data excel	35
Tabel 5. 2 Hasil input 10 data teratas sesuai atribut.....	35
Tabel 5. 3 Data sebelum variabel waktu direduksi	36
Tabel 5. 4 Data setelah variabel waktu direduksi.....	36
Tabel 5. 5 Data cleaning untuk data yang terduplikasi	37
Tabel 5. 6 Fields Recency, Frequency, dan Monetary	37
Tabel 5. 7 Data untuk nilai recency.....	38
Tabel 5. 8 Data untuk nilai frequency	38
Tabel 5. 9 Data untuk nilai monetary	39
Tabel 5. 10 Data RFM sebelum normalisasi	39
Tabel 5. 11 Hasil RFM setelah normalisasi	40
Tabel 5. 12 Skor Davies Bouldin Index tiap K	45
Tabel 5. 13 Hasil pengujian Black box	49
Tabel 5. 14 Centroid table tiap cluster	52
Tabel 5. 15 Rata rata masing masing variabel RFM.....	52
Tabel 5. 16 Hasil analisis Cluster.....	53
Tabel 5. 17 Jumlah pelanggan dari tiap cluster.....	54
Tabel 5. 18 Hasil pemetaan strategi	55