ABSTRAK

Penelitian ini merupakan yang penelitian mengeksplorasi pengaruh semua variabel marketing

mix (product, proce, place, promotion, people, process, physical evidence) terhadap keputusan

pembelian dengan menggunakan pendekatan kuantitatif.

Metodologi penelitian menggunakan analisis deskriptif, dan uji asumsi klasik. Populasi

penelitian ini adalah pelanggan Agen Irma Tupperware di Kota Sibuhuan dengan 100 responden

yang diambil melalui penyebaran kuesioner online melalui media sosial sebagai sampel. Teknik

pengambilan sampel pada penelitian ini menggunakan non-probability sampling dan data diolah

menggunakan aplikasi IBM SPSS Statistic 26.

Hasil penelitian berdasarkan analisis statistic menunjukkan bahwa variabel produk variabel

produk tergolong kedalam kategori "Sangat Baik". variabel harga tergolong kategori "Tidak

Baik", variabel tempat tergolong kedalam kategori "Tidak Baik", variabel promosi tergolong

kedalam kategori "Tidak Baik, variabel orang tergolong kedalam kategori "Tidak Baik", variabel

proses tergolong kedalam kategori "Tidak Baik", variabel bukti fisik tergolong kedalam kategori

"Tidak Baik". Berdasarkan Analisis Statistik pada uji simultan menunjukkan hasil bahwa Dapat

disimpulkan bahwa seluruh variabel bauran pemasaran secara bersamaan (simultan) tidak

memiliki pengaruh terhadap keputusan pembelian pada Irma Tupperware Kota Sibuhuan. Dan

berdasarkan uji parsial menunjukkan hasil bahwa variabel produk tidak berpengaruh secara

signifikan terhadap keuputusan pembelian, variabel harga tidak berpengaruh secara signifikan

terhadap keuputusan pembelian, variabel tempat tidak berpengaruh secara signifikan terhadap

keuputusan pembelian, variabel promosi berpengaruh secara signifikan terhadap keuputusan

pembelian, variabel orang tidak berpengaruh secara signifikan terhadap keuputusan pembelian,

variabel proses tidak berpengaruh secara signifikan terhadap keuputusan pembelian, variabel

bukti fisik tidak berpengaruh secara signifikan terhadap keuputusan pembelian.

Kata Kunci: Bauran Pemasran, Keputusan Pembelian, Tupperware