

DAFTAR ISI

| | |
|---|------------|
| HALAMAN PENGESAHAN..... | i |
| HALAMAN PERNYATAAN | ii |
| KATA PENGANTAR..... | iii |
| ABSTRAK | v |
| ABSTRACT..... | vi |
| DAFTAR ISI..... | vii |
| DAFTAR TABEL | x |
| DAFTAR GAMBAR..... | x |
| BAB I PENDAHULUAN..... | 1 |
| 1.1 Gambaran Umum Objek Penelitian | 1 |
| 1.1.1 Sejarah PT. Shopee Indonesia | 1 |
| 1.2 Latar Belakang | 2 |
| 1.3 Rumusan Masalah | 6 |
| 1.4 Tujuan Penelitian | 7 |
| 1.5 Manfaat Penelitian | 7 |
| 1.5.1 Aspek Teoritis..... | 7 |
| 1.5.2 Aspek Praktis | 7 |
| 1.6 Sistematika Penulisan Tugas Akhir | 7 |
| BAB II TINJAUAN PUSTAKA | 9 |
| 2.1 Teori dan Penelitian Terdahulu | 9 |
| 2.1.1 Manajemen Pemasaran | 9 |
| 2.1.2 <i>Marketing Mix</i> | 9 |
| 2.1.3 Pengertian <i>Product</i> | 9 |
| 2.1.4 Pengertian <i>Price</i> | 10 |
| 2.1.5 Pengertian <i>Promotion</i> | 11 |
| 2.1.6 Pengertian <i>Place</i> | 12 |
| 2.1.7 Perilaku Konsumen | 13 |
| 2.1.8 <i>Consumer Decision Making Process</i> | 16 |
| 2.1.9 Penelitian Terdahulu..... | 19 |
| 2.2 Kerangka Pemikiran..... | 28 |
| 2.3 Hipotesis Penelitian..... | 29 |
| 2.3.1 Pengaruh <i>Product</i> Terhadap <i>Purchase Decision</i> | 29 |
| 2.3.2 Pengaruh <i>Price</i> Terhadap <i>Purchase Decision</i> | 30 |

| | |
|---|-----------|
| 2.3.3 Pengaruh <i>Promotion</i> Terhadap <i>Purchase Decision</i> | 30 |
| 2.3.4 Pengaruh <i>Place</i> Terhadap <i>Purchase Decision</i> | 31 |
| BAB III METODE PENELITIAN..... | 33 |
| 3.1 Jenis Penelitian..... | 33 |
| 3.2 Operasional Variabel dan Skala Pengukuran | 33 |
| 3.2.1 Variabel Operasional | 33 |
| 3.2.2 Skala Pengukuran | 35 |
| 3.3 Tahapan Penelitian..... | 36 |
| 3.4 Populasi dan Sampel | 37 |
| 3.4.1 Populasi..... | 37 |
| 3.4.2 Sampel | 38 |
| 3.5 Pengumpulan Data dan Sumber Data..... | 39 |
| 3.5.1 Data Primer..... | 39 |
| 3.5.2 Data Sekunder..... | 40 |
| 3.6 Uji Validitas dan Reliabilitas | 40 |
| 3.6.1 Uji Validitas..... | 40 |
| 3.6.2 Uji Reliabilitas..... | 41 |
| 3.7 Teknik Analisis Data..... | 41 |
| 3.7.1 Evaluasi Model Struktural | 42 |
| 3.7.2 Pengujian Hipotesis | 42 |
| BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN..... | 44 |
| 4.1 Karakteristik Responden | 44 |
| 4.1.1 Responden berdasarkan Jenis Kelamin | 44 |
| 4.1.2 Responden berdasarkan Usia | 44 |
| 4.1.3 Responden berdasarkan Pendidikan Terakhir..... | 45 |
| 4.1.4 Responden berdasarkan Pekerjaan..... | 46 |
| 4.1.5 Responden berdasarkan Intensitas Berbelanja di Platform Shopee..... | 47 |
| 4.1.6 Responden berdasarkan Pendapatan/Uang Saku (Perbulan) | 47 |
| 4.2 Hasil Penelitian | 48 |
| 4.2.1 Model Pengukuran..... | 49 |
| 4.2.2 Model Struktural | 52 |
| 4.3 Pembahasan Hasil Penelitian | 56 |
| 4.3.1 <i>Product</i> Berpengaruh Secara Positif dan Signifikan terhadap <i>Purchase Decisi</i> .56 | |
| 4.3.2 <i>Price</i> Berpengaruh Secara Positif dan Signifikan terhadap <i>Purchase Decision</i> .57 | |
| 4.3.3 <i>Promotion</i> Berpengaruh Secara Positif namun Tidak Signifikan terhadap <i>Purchase Decision</i> | 57 |

| | |
|---|-----------|
| 4.3.4 <i>Place</i> Berpengaruh Secara Positif terhadap <i>Purchase Decision</i> | 58 |
| BAB V KESIMPULAN DAN SARAN | 59 |
| 5.1 Kesimpulan | 59 |
| 5.2 Saran | 59 |
| 5.2.1 Aspek Teoritis..... | 59 |
| 5.2.2 Aspek Praktis..... | 60 |
| DAFTAR PUSTAKA | 61 |
| LAMPIRAN..... | 65 |