

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PENGESAHAN	i
HALAMAN PERNYATAAN	ii
KATA PENGANTAR	iii
ABSTRAK.....	2
ABSTRACT.....	3
DAFTAR ISI.....	4
DAFTAR TABEL	7
DAFTAR GAMBAR	8
LAMPIRAN.....	9
BAB I PENDAHULUAN.....	10
1.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	10
1.1.1 Profil Umum Program Studi Administrasi Bisnis Universitas Telkom.....	10
1.2 Latar Belakang Penelitian	11
1.3 Rumusan Masalah	21
1.4 Tujuan Penelitian.....	21
1.5 Kegunaan Penelitian.....	22
1.5.1 Kegunaan Akademis	22
1.5.2 Kegunaan Praktis	22
1.6 Sistematika Penelitian	23
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	24
2.1 Teori dan Penelitian Terdahulu	24
2.1.1 Pemasaran	24
2.1.2 Manajemen Pemasaran	24
2.1.3 Perilaku konsumen.....	25
2.1.4 Social Influence	26

2.1.5 Perceived Value	28
2.1.6 Keputusan Pembelian	29
2.1.7 Hubungan Antar Variabel.....	30
2.1.8 Penelitian Terdahulu	32
2.2 Kerangka Pemikiran	39
2.3 Hipotesis Penelitian.....	41
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	42
3.1 Jenis Penelitian.....	42
3.2 Operasionalisasi Variabel.....	43
3.3 Skala Pengukuran	47
3.4 Tahapan Penelitian	48
3.5 Populasi dan Sampel	49
3.5.1 Populasi.....	49
3.5.2 Sampel	49
3.5.3 Teknik Sampel	50
3.6 Teknik Pengumpulan Data dan Sumber Data	50
<u>3.7 Teknik Analisis Data</u>	<u>51</u>
3.7.1 Analisis Deskriptif.....	51
3.7.2 PLS-SEM	54
3.7.3 Uji Model Measurement (Outer Model).....	55
3.7.4 Model Structural (Inner model)	56
3.8 Uji Hipotesis.....	58
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	60
4.1 Karakteristik Responden	60
4.2 Analisis Deskriptif.....	62
4.2.1 Tanggapan Responden Mengenai Sub Variabel Social Influence	62
4.2.2 Tanggapan Responden Mengenai Sub Variabel Perceived Value.....	65
4.2.3 Tanggapan Responden Mengenai Sub Variabel Keputusan Pembelian.....	69

4.3 Partial Least Square (PLS)	72
4.3.1 Model Pengukuran (Outer Model).....	72
4.3.2 Pengujian Model Struktural (Inner Model)	77
4.4 Hasil Pengujian Hipotesis	81
4.4.1 Pengaruh Social Influence terhadap Perceived Value	82
4.4.2 Pengaruh Perceived Value terhadap Keputusan Pembelian	83
4.4.3 Pengaruh Social Influence terhadap Keputusan Pembelian	83
4.4.4 Pengujian Hipotesis Mediasi	84
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	85
5.1 Kesimpulan.....	85
5.2 Saran	87
DAFTAR PUSTAKA	88
LAMPIRAN.....	92