

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT yang telah memberikan berkah, hidayah dan kemudahan kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini dengan "*Analisis Kepuasan Pelanggan Corporate Menggunakan Kualitas Layanan Jasa Pada TelkomVision RO Jabar Bandung Tahun 2013*"

Dalam penyusunan skripsi ini penulis mendapatkan berbagai dukungan dan bantuan dari berbagai pihak hingga akhirnya skripsi ini bisa diselesaikan. Oleh karena itu penulis ingin memberikan ucapan terima kasih dan apresiasinya kepada:

1. Ibu Nurvita Trianasari, S.Si, M.Stat, selaku dosen pembimbing skripsi. Terima kasih atas bimbingan, arahan, dukungan, saran serta waktunya selama proses penggerjaan skripsi penulis.
2. Bapak Jurry Hatammimi dan Bapak Tjahjono Djatmiko selaku dosen penguji proposal. Terima kasih atas arahan, dukungan serta saran yang sangat berguna untuk kemajuan skripsi penulis.
3. Ibu Nurvita Trianasari, S.Si, M.Stat, selaku dosen wali. Terima kasih atas bimbingan, arahan, dukungan, saran serta waktunya selama proses penggerjaan skripsi penulis.
4. Ibu Indira Rachmawati, ST., MSM dan Ibu Dini Turipanam Alamanda, S.Tp., MSM selaku penguji sidang. Terima kasih atas arahan, dukungan serta saran yang sangat berguna untuk kemajuan skripsi penulis.
5. Kedua orang tua penulis: H. Zaenal Abidin & Hj. Ummi Nadziroh yang telah membesar, mendidik, mendoakan dan memberikan dukungan sekaligus semangat kepada penulis tanpa henti dan juga dengan penuh kasih sayang.
6. Ketiga adik penulis: Husna Nuria Mufieda, Zakiyyah Ainun Nayyiroh, & Alina Haifa Mahdiyya yang juga selalu memberikan semangat, bantuan secara moril dan inspirasi kepada penulis.
7. Terima kasih pada keluarga besar IM TELKOM yang telah memberikan banyak ilmu pengetahuan dan pengalaman bagi penulis selama menjalankan studi S1.
8. Terima kasih kepada teman dekat tercinta Machdi Fauzi, Nurkiyat Adi Purwanto, Arief Rahmantoro, Yudha Nur Pamungkas, Ilham Joana, Muhammad Adni, & Iman Adhi Pradana yang selalu memberikan keceriaan dan semangat untuk mengerjakan skripsi ini.
9. Terima kasih untuk teman-teman seperjuangan Fadly Mildan, Vicky Zulfikar B, Isa Rahmat A, Hamzah Alfarabi, Candra Novriansyah, Kharisma Ramadhani, Happy Adi Nugroho, Ikmal Roby Alam, Fona Kusuma Buana, Reno Dirgantara, Yasri Fadli, Ian Surbakti dan teman-teman yang tidak bisa disebutkan satu-persatu kenangan bersama

kalian akan selalu penulis ingat dan semoga kalian semua sukses dengan kehidupan yang kalian jalankan sekarang. AMIN.

10. Semua pihak yang tidak bisa disebutkan satu persatu yang telah membantu penulis dalam penyelesaian skripsi ini.

Penulis menyadari masih banyak kekurangan dalam penyusunan skripsi ini. Semoga skripsi ini bermanfaat bagi penulis dan umumnya bagi semua pihak yang membutuhkannya.

Bandung, Agustus 2013

Penulis

Firdaus Chotibul Umam

108400111

DAFTAR ISI

ABSTRAK.....	i
KATA PENGANTAR	ii
DAFTAR ISI.....	iv
DAFTAR TABEL.....	vi
DAFTAR GAMBAR.....	vii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	1
1.2 Latar Belakang Penelitian	2
1.3 Rumusan Masalah	5
1.4 Tujuan Penelitian	5
1.5 Kegunaan Penelitian	5
1.6 Sistematika Penulisan	6
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	7
2.1 Tinjauan Pustaka Penelitian	7
2.1.1 Pengertian Pemasaran	7
2.1.2 Pengertian Jasa.....	7
2.1.3 Pengertian Kualitas Jasa Pelayanan.....	8
2.1.4 Dimensi Kualitas	8
2.1.5 Pengertian Kepuasan Pelanggan	9
2.1.6 Mengukur Kepuasan Pelanggan	11
2.2 Penelitian Terdahulu	12
2.3 Kerangka Pemikiran.....	18
2.4 Ruang Lingkup penelitian.....	19
BAB III METODE PENELITIAN	20
3.1 Jenis Penelitian.....	20
3.2 Variabel Operasional.....	20
3.3 Tahapan Penelitian.....	22
3.4 Populasi dan Sampel	23
3.5 Pengumpulan Data	24
3.5.1 Jenis Data.....	24
3.5.2 Teknik Pengumpulan Data	24
3.5.3 Skala Pengumpulan	24
3.6 Uji Validitas dan Reliabilitas	25
3.6.1 Uji Validitas	25
3.6.2 Uji Reliabilitas	28
3.7 Teknik Analisis Data.....	29

3.7.1	Analisis Deskriptif	29
3.7.2	Garis Kontinum.....	30
3.7.3	<i>Importance-Performance Analysis.....</i>	31
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN		34
4.1	Hasil Penelitian	34
4.1.1	Hasil Harapan dan Penilaian Responden terhadap Dimensi <i>Reliability</i>	34
4.1.1.1	Hasil Harapan Responden Terhadap Dimensi <i>Reliability</i>	34
4.1.1.2	Hasil Penelitian Responden Terhadap Dimensi <i>Reliability</i>	35
4.1.2	Hasil Harapan dan Penilaian Responden terhadap Dimensi <i>Responsiveness</i>	38
4.1.2.1	Hasil Harapan Responden Terhadap Dimensi <i>Responsiveness</i>	38
4.1.2.2	Hasil Penelitian Responden Terhadap Dimensi <i>Responsiveness</i>	40
4.1.3	Hasil Harapan dan Penilaian Responden terhadap Dimensi <i>Assurance</i>	41
4.1.3.1	Hasil Harapan Responden Terhadap Dimensi <i>Assurance</i>	41
4.1.3.2	Hasil Penelitian Responden Terhadap Dimensi <i>Assurance</i>	42
4.1.4	Hasil Harapan dan Penilaian Responden terhadap Dimensi <i>Empathy</i>	44
4.1.4.1	Hasil Harapan Responden Terhadap Dimensi <i>Empathy</i>	44
4.1.4.2	Hasil Penelitian Responden Terhadap Dimensi <i>Empathy</i>	46
4.1.5	Hasil Harapan dan Penilaian Responden terhadap Dimensi <i>Tangibles</i>	48
4.1.5.1	Hasil Harapan Responden Terhadap Dimensi <i>Tangibles</i>	48
4.1.5.2	Hasil Penelitian Responden Terhadap Dimensi <i>Tangibles</i>	49
4.2	Tanggapan Responden terhadap Kepuasan Pelanggan	51
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN		61
5.1	Kesimpulan	61
5.2	Saran	63
5.2.1	Saran Untuk Perusahaan.....	63
5.2.2	Saran Untuk Penelitian Selanjutnya.....	64
DAFTAR PUSTAKA		65
LAMPIRAN		67