

KATA PENGANTAR

Puji syukur yang sangat mendalam penulis panjatkan kepada *ALLAH SWT* yang selalu memberkati dan memudahkan penulis sehingga penulis mampu menyelesaikan penelitian dan penyusunan skripsi ini.

Selama penelitian dan penyusunan skripsi ini, penulis telah banyak mendapatkan bimbingan, saran, dan motivasi yang sangat besar dari berbagai pihak. Oleh karena itu, pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan ucapan terima kasih kepada pihak-pihak yang sudah membantu penulis, yaitu :

1. Bapak Prof. Dr. Ir. Mochamad Ashari,M.Eng.,Ph. D selaku Rektor dan pimpinan tertinggi Telkom University
2. Bapak Ir. Husni Amani.,M.Sc selaku Dekan Fakultas Komunikasi dan Bisnis Telkom University
3. Ibu Rah Utami Nugrahani, S.sos, MBA selaku Ketua Program Studi S-1 Ilmu Komunikasi Telkom University
4. Ratih Hasanah,S.os.,M.Si., selaku dosen pembimbing yang telah banyak membantu, membimbing, dan memberikan saran kepada penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
5. Seluruh Bapak dan Ibu Dosen yang telah memberikan ilmunya hingga penulis mampu menyelesaikan penelitian dan penyusunan Skripsi ini.
6. Papa, Mama, seluruh keluarga besar penulis yang sangat luar biasa yang selalu menjadi motivasi bagi penulis sehingga mampu menyelesaikan skripsi ini. *I'll make you proud of me as soon as possible, and the soon is now. I love you so much.*
7. Rio Saputra, terimakasih atas support dan masukannya selama ini, sampai akhirnya skripsi ini dapat terselesaikan. *You're the best nge! Ilysm.*
8. Sahabat-sahabat “Seleb Tsaah”, Winda, Danu, Yasirly, Thania, Giska terimakasi dukungannya susah senang dalam proses pembuatan skripsi ini.
9. Sahabat sahabat penulis, adi , sisca, sary, flo, pipit, terimakasi telah member dukungan dan masukan untuk mengerjakan skripsi ini.
10. Sahabat-sahabat “Tempe”, Ade, Stevi, Ayu, Ega, terimakasi dukungannya selama ini selalu mengingatkan penulis dalam menyelesaikan skripsi.

11. Rekan-rekan dari Ilmu Komunikasi 2009 khususnya kalian luar biasa, terima kasih atas dukungan, semangat, dan bantuannya selama ini.
12. Rekan-Rekan seperjuangan di UKBM yang tidak henti-hentinya memberikan dukungan kepada penulis.
13. Semua pihak yang telah memberi dukungan dan bantuan, dengan tidak mengurangi rasa hormat penulis mengucapkan terima kasih yang sedalam-dalamnya hingga penulisan skripsi ini bisa terselesaikan

Penulis berharap skripsi ini dapat berguna bagi pembaca. Karena keterbatasan pengetahuan dan pengalaman dari penulis, maka penulis mengharapkan kritik dan saran yang dapat membangun untuk kedepannya.

Bandung, 10 September2014

Delva Pitria

DAFTAR ISI

Halaman Judul	i
Halaman Pengesahan	ii
Halaman Pernyataan	iii
Halaman Abstrak	iv
Kata Pengantar	vi
Daftar Isi	viii
Daftar Table	
Daftar Gambar	
Daftar Lampiran.....	
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Rumusan Masalah	10
1.3 Tujuan Penelitian	10
1.4 Manfaat Penelitian	11
1.4.1 Manfaat Secara Teoritis	11
1.4.2 Manfaat secara Praktis	11
1.5 Tahap Penelitian	12
1.6 Waktu dan Lokasi Penelitian	13
BAB II LANDASAN TEORI	
2.1 Penelitian Terdahulu	14
2.1.1 Jurnal Internasional	14
2.1.2 Skripsi	19
2.2 Tinjauan Teori	26

2.2.1 Pemasaran	26
2.2.1.1 Pengertian pemasaran	27
2.2.1.2 Bauran Pemasaran	27
2.2.1.3 Pengertian Bauran Pemasaran	28
2.2.1.4 Jenis-Jenis Bauran Pemasaran	29
2.2.2 Promosi	30
2.2.2.1 Bauran Promosi	32
2.2.3 Rangkuman Teori Komunikasi	35
2.2.4 New Media	36
2.2.5 Social Media	37
2.2.6 Twitter	38
2.2.7 Interaktivitas Twitter.....	41
2.2.8 Twitter Sebagai Media Komunikasi Interaktif.....	42
2.3 Kerangka Pemikiran	44

BAB III METODE PENELITIAN

3.1 Paradigma Penelitian	47
3.2 Metodologi Penelitian.....	48
3.3 Object Penelitian	49
3.3.1 Akun Twitter Bober Cafe @bobercafe	50
3.4 Operasional Variable	54
3.4.1 Pemilihan Satuan Analisis	54
3.5 Populasi Dan Sampel	55
3.6 Pengumpulan Data	56
3.7 Uji Reabilitas	58
3.8 Teknik Analisis Data	60

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

4.1 Pembuatan Skema Koding dan Codebook	63
4.2 Hasil Penelitian	67
4.2.1 Hasil Analisis Data Berdasarkan Kategori Interpersonal Interactivity	67
4.2.1.1 Hasil Analisis Data Berdasarkan Subkategori Hastag	68
4.2.1.2 Hasil Analisis Data Berdasarkan Subkategori Mention	70
4.2.1.3 Hasil Analisis Data Berdasarkan Subkategori Retweet	71
4.2.1.4 Hasil Analisis Data Berdasarkan Subkategori Replay	73
4.2.2 Hasil Analisis Data Berdasarkan Kategori machine interactivity	74
4.2.2.1 Hasil Analisis Data Berdasarkan Subkategori Photo	75
4.2.2.2 Hasil Analisis Data Berdasarkan Subkategori Vidio	77
4.2.2.3 Hasil Analisis Data Berdasarkan Subkategori Audio	78
4.2.2.4 Hasil Analisis Data Berdasarkan Subkategori Informasi	79
4.2.2.5 Hasil Analisis Data Berdasarkan Subkategori Berita	80
4.3 Pembahasan Penelitian	82
4.3.1 Aplikasi Teori Yang Digunakan Dalam Penelitian	82
4.3.2 Analisis Hasil Penelitian	83

BAB V PENUTUP

5.1 Kesimpulan	88
5.2 Saran	89

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Table 1.1 Perbandingan Jumlah Followers Cafe Dengan Karakteristik Ranks

Harga Rp 50.000,-..... 6

Table 2.1 Penelitian Terdahulu 21

Table 2.2 Bauran Promosi 34

Tabel 3.1 Tampilan Tweet @bobercafe Berdasarkan Interpesonal Interactivity

Dan Machine Interactivity 52

Tabel 3.2 Unit Analisis Penelitian 56

Tabel 4.1 Codebook Untuk Pengkoding 65

Tabel 4.2 Contoh Skema Koding 68

Tabel 4.3 Hasil Koding Kategori Interpesonal Interactivity 69

Tabel 4.4 Hasil Koding Subkategori Hastag 70

Tabel 4.5 Hasil Koding Subkategori Mention 72

Tabel 4.6 Hasil Koding Subkategori Retweet 73

Tabel 4.7 Hasil Koding Subkategori Replay 75

Tabel 4.8 Hasil Koding Kategori Machine Interactivity 76

Tabel 4.9 Hasil Koding Subkategori Photo 77

Tabel 4.10 Hasil Koding Subkategori Vedio 79

Tabel 4.11 Hasil Koding Subkategori Audio 80

Tabel 4.12 Hasil Koding Subkategori Informasi 81

Tabel 4.13 Hasil Koding Subkategori Berita 82

Tabel 4.14 Hasil Koding Data Seluruh Subkategori 84

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Perbandingan Sosial Media FB dan Twitter	2
Gambar 1.2 Negara Pengguna Twitter Terbanyak	3
Gambar 1.3 Kota Dengan Tweet Terbanyak Didunia	4
Gambar 1.4 Urutan @bobercafe Antara Pengguna Twitter di Bandung	7
Gambar 1.5 Kurva Tweet @bobercafe	8
Gambar 1.6 Gravik Tweet @bobercafe	9
Gambar 1.7 Prosedur Penelitian	12
Gambar 2.1 Hubungan Bauran Pemasaran Dengan Bauran Promosi	33
Gambar 2.2 The Interaction Model.....	35
Gambar 2.3 Logo Twitter	38
Gambar 2.4 Kerangka Pemikiran	46
Gambar 3.1 Logo Bober Cafe	49
Gambar 3.2 Profil Account Twitter @bobercafe	50
Gambar 3.3 Kurva Tweet Akun @bobercafe	50
Gambar 3.4 Grafik Tweet @bobercafe	51
Gambae 3.5 Grafik Follower @bobercafe.....	52
Gambar 4.1 Contoh Kategori Hastag Dalam Tweet @bobercafe	71
Gambar 4.2 Contoh Kategori Mention Dalam Tweet @bobercafe.....	73
Gambar 4.3 Contoh Kategori Retweet Dalam Tweet @bobercafe	74
Gambar 4.4 Contoh Kategori Replay Dalam Tweet @bobercafe	75
Gambar 4.5 Contoh Kategori Photo Dalam Tweet @bobercafe.....	77
Gambar 4.6 Contoh Kategori Vidio Dalam Tweet @bobercafe	79
Gambar 4.7 Contoh Kategori Informasi Dalam Tweet @bobercafe.....	81

Gambar 4.8 Contoh Kategori Berita Dalam Tweet @bobercafe 83

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1

Skema Koding

Lampiran 2

Tabulasi Hasil Koding