PENGARUH PERSONAL SELLING TERHADAP PROSES KEPUTUSAN PEMBELIAN SEPEDA MOTOR HONDA

(Studi Pada Konsumen PT. Sinar Rejeki Lembang)

SKRIPSI

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh Gelar Sarjana
Administrasi Bisnis
Program Studi Ilmu Administrasi Bisnis

Disusun oleh: Devid Kardena 1203100060



PROGRAM STUDI S1 ILMU ADMINISTRASI BISNIS FAKULTAS KOMUNIKASI DAN BISNIS UNIVERSITAS TELKOM BANDUNG

2014